



Елена МОСКАЛЕНКО, глава представительства в Екатеринбурге компании «Формика» – оператора «Иннопрома-2011»

«Иннопром-2011» – уникальная комплексная площадка

Обснуйте это утверждение. В рамках выставки будут продемонстрированы российские и зарубежные научные и технологические разработки, проекты внедрения инноваций, а также планы модернизации ведущих российских предприятий двенадцати отраслей: от металлургической промышленности до сферы информационных технологий, от строительства до агропромышленного комплекса.

Особый интерес к выставке и форуму, в том числе среди иностранных компаний, связан с концепцией мероприятия, которая заключается в объединении на одной масштабной коммуникационной площадке представителей спроса на инновации и предложения их. «Иннопром-2011» станет уникальным местом встречи потребителей инноваций и их производителей.

Спрос на инновационные разработки представляют организации, реализующие государственные мегапроекты России, такие как Олимпиада-2014 в Сочи, чемпионат мира по футболу-2018, саммит Организации азиатско-тихоокеанского экономического сотрудничества. Будут здесь и крупные корпорации, руководящие российскими регионами и городами, представители бизнеса.

Со стороны предложения выступают научные центры, технопарки, отдельные изобретатели, государственные университеты и частные фирмы, которые смогут показать свои проекты и разработки.

Форум «Иннопром-2011» станет дискуссионной площадкой для тех, кто хорошо понимает вызовы нынешнего времени, кто может стать основным участником создания инновационной экономики и реализации современных мегапроектов, а также тех, кто сможет предложить для них конкретные технологические решения. На обсуждение в рамках форума будут вынесены такие вопросы: роль мегапроектов в формировании спроса на инновации, основные механизмы коммерциализации современных отечественных и зарубежных промышленных инноваций, применение в России зарубежного инновационного опыта, создание комфортной среды в крупных городах с помощью инновационных разработок.

В числе задач «Иннопрома» – формирование перечня запросов на инновационные решения и разработки, а также списка наиболее актуальных уже имеющихся технологий, которые можно будет немедленно использовать для повышения эффективности российской экономики в целом и отдельных предприятий в частности. Кроме того, на форуме будет сформулирован пакет конкретных предложений, в первую очередь, для органов государственной власти по созданию условий для формирования широкого спроса на инновации в России.

Отметим, что на данный момент оргкомитет выставки и форума «Иннопром-2011», возглавляемый заместителем председателя правительства России Игорем Сечинным, ведёт активную работу по подготовке мероприятия. Благодаря ей представители компаний Канады, Китая, Израиля, Швейцарии, Польши уже заявили о своём участии и в выставке, и в форуме.

Тариф не по карману

Энергетики не спешат идти на уступки аграриям в расчётах за электроэнергию

Рудольф ГРАШИН

«Областная газета» уже писала о том, какой шок вызвало на селе январское повышение стоимости электроэнергии для сельскохозяйственных организаций. («ОГ» 3 марта 2011 года). Платёжные документы за потреблённую в феврале электроэнергию, которые получили недавно руководители сельхозпредприятий, вызвали у последних схожую реакцию. Вопреки надеждам сельхозпроизводителей, энергетики не стали пересматривать для них тарифы.

Напомним, что суммы счетов за потреблённую электроэнергию, выставленные энергетиками сельскохозяйственным организациям, с нового года увеличились в среднем на 60 процентов. Такой резкий рост вызвал недоумение и возмущение у села. 18 февраля в министерстве энергетики и ЖКХ области по этому вопросу прошло совещание, участие в котором принимали и представители ОАО «Свердловэнергобыт».

Была достигнута договорённость не выставлять сельхозпредприятиям окончательные счета за электроэнергию, потреблённую в феврале 2011 года, до установления окончательного тарифа для этой категории потребителей. Договорились, что рост цен для села не превысит 18 процентов. Тем не менее счета за февраль сельхозхозяйственные организации получили. Они оказались не меньше январских.

За февраль энергетики нам насчитали 631 тысячу рублей, на 65 процентов больше, чем в среднем ежемесячно мы платили за электроэнергию в прошлом году. При таких тарифах мы не выживем. Мы и так выключили всё, что могли. Остаётся остановить производство, – рассказывает главный энергетик СПК «Мезенское» Александр Краснов.

Рост начислений вызван тем, что с нового года энергетики в расчётах за электроэнергию перевели сельскохозяйственные организации на более низкую ступеньку по показателю годового чис-



Одна лошадиная сила – три четверти киловатта бесплатно. При нынешней дороговизне энергоресурсов многие на селе об этом уже задумались. Фото Алексея КУНИЛОВА

ла часов использования заявленной мощности (ЧЧИМ). Для последних это автоматически привело к удорожанию электроэнергии. Принцип расчёта электропотребления по ЧЧИМ такой: чем равномернее в течение суток ты расходуйшь мощность – тем выше её показатель и меньше цена. На селе добиться этого трудно. Например, пик потребления электроэнергии на фермах – утро и вечер, время дойки коров. Это не завод, где станки могут крутиться хоть целые сутки. Корову днём паётся на пастбище, а ночью спит.

Подобная ситуация с резким ростом стоимости электроэнергии для села была и в начале 2010 года. Но тогда удалось достичь соглашения, по которому весь минувший год для сельхозпредприятий действовал более высокий, а значит, и льготный показатель ЧЧИМ, – 6000-7000 часов. Это позволило избежать резкого повышения стоимости электроэнергии для аграриев. Но сама проблема нигде не делась, она оказалась просто отложенной. И вот с начала этого года энергетики перевели сельхозхозяйственные организации на более низкую ступеньку по показателю годового чис-

ла часов использования заявленной мощности (ЧЧИМ). Для последних это автоматически привело к удорожанию электроэнергии. Принцип расчёта электропотребления по ЧЧИМ такой: чем равномернее в течение суток ты расходуйшь мощность – тем выше её показатель и меньше цена. На селе добиться этого трудно. Например, пик потребления электроэнергии на фермах – утро и вечер, время дойки коров. Это не завод, где станки могут крутиться хоть целые сутки. Корову днём паётся на пастбище, а ночью спит.

Нынешний подход энергетиков к расчётам за электроэнергию вызывает у аграриев, мягко говоря, непонимание. Уровень использования заявленной мощности на селе не изменится. И при существующей системе расчётов это автоматически ставит сельскохозяйственные предприятия в невыгодное положение. За одно и то же количество потреблённой электроэнергии им приходится платить больше, чем крупным промышленным предприятиям уже в текущем году трёх миллиардов рублей. Но выяснились серьёзные отличия новой программы от прежней и потребовалось дополнительное время на решение возникших проблем.

В частности, случилась заминка с большими автобусами. Ведь средняя стоимость тех из них, которые имеют свыше 40 пассажирских мест, составляет порядка четырёх миллионов рублей. И если рассчитывать размер премии по привычной формуле – 10-15 процентов от полной стоимости машины, – то

получается сумма, неподъёмная для бюджета. И в конце концов установили цену такого сертификата в 250 тысяч рублей.

Были опасения, что производители захотят переложить дополнительные издержки на покупателя. Отсюда возможен небольшой, но всё-таки рост цен на автомобили и введение нового сбора для импортируемых иномарок. Пока договорились отслеживать ситуацию в данном направлении.

Есть шанс, и им надо воспользоваться

По мнению экспертов, как от легкой утилизации выиграл прежде всего АвтоВАЗ – 80 процентов продаж за сертификаты пришлось на его модели, – так и в случае с грузовиками основными благополучателями станут КамАЗ и ГАЗ. Надеются получить свою долю и в Новоуральске, где некогда

существовал филиал московского ЗИЛа, и сейчас готовится к выпуску совместно с «Рено» грузовиков, а также пожарных машин, снего- и мусороуборочной техники. По оценке Новоуральцев, в программу могли бы быть включены порядка 200 тысяч произведённых ими ЗИЛов.

А некоторые специалисты считают, что это вообще шанс для превращения Свердловской области в один из центров современного автомобилестроения. Ведь если удастся включиться в программу, то, значит, появятся и инвестиции. Причём производиться будут современные автомобили в сотрудничестве с «Рено», партнёрский договор с которым был заключён в период проведения выставки «Иннопром-2010» при активной поддержке губернатора Александра Мишарина.

При таких тарифах мы не выживем. Мы и так выключили всё, что могли. Остаётся остановить производство.

Александр Краснов

Неплохо поторговали

На 20 процентов увеличился за прошлый год внешнеторговый оборот области. Экспорт составил 8,9 миллиарда долларов, импорт – 3,4 миллиарда долларов. За 2010 год оборот внешней торговли составил более 34 процентов от валового регионального продукта, и доля его выросла по сравнению с 2009 годом на 5 процентов.

Особенно примечательно, что в структуре свердловского экспорта за 2010 год увеличилась доля товаров с высокой добавленной стоимостью. Так, машиностроительный экспорт вырос с 10 процентов в 2009 году до 18 процентов в 2010 году. Объёмы поставок продукции машиностроения в страны СНГ выросли на 38 процентов.

В географической структуре внешней торговли основными партнёрами региона остаются промышленно развитые страны: США, Турция, Германия, Франция, КНР, Италия. Их участие в общем товарообороте составляет более 50 процентов. Эти страны являются главными потребителями металлопродукции, продукции машиностроения и химической промышленности, составляющих основу экспорта Свердловской области.

Виктор ВЛАДИМИРОВ

Через весь город за 45 минут

К 2020 году длительность любой поездки в наземном общественном транспорте Екатеринбурга не будет превышать 45 минут. Такую цель поставила перед собой администрация города.

Иными словами, мэрия обещает полностью избавить город от автомобильных пробок, ставших за последние годы огромной проблемой для местных жителей. Как сообщает пресс-служба мэрии, такая цель предусмотрена Стратегическим планом развития Екатеринбурга до 2020 года.

По словам заместителя главы администрации Екатеринбурга по вопросам благоустройства, транспорта и экологии Евгения Липовича, решать поставленную задачу городская власть намерена сразу по нескольким направлениям. Прежде всего, скоро начнётся прокладка второй очереди метро, которая пересечёт областную столицу с запада на восток. Запуск этой линии под землей должен значительно уменьшить транспортные потоки на центральных улицах.

Кроме того, обсуждаются варианты строительства современных транспортных развязок на пересечении объездной дороги с улицами Московской, Амундсена и Серафимы Дерябиной. Одновременно мэрия намерена продолжить работу по выделению обособленных полос для общественного транспорта. Такие полосы уже есть на нескольких ключевых улицах, в частности, на улицах Малышева и Машиностроителей.

Татьяна БУРДАКОВА

Завод построят в Артёмовском

Новый домостроительный комбинат, продукция которого позволит ежегодно возводить на Среднем Урале до 300 тысяч квадратных метров жилья малой этажности, может быть построен по немецким технологиям в Артёмовском городском округе уже через полтора года. Об этом договорились сегодня на встрече губернатор Александр Мишарин и президент компании Wehrhahn GmbH Боemann Клаус.

Новый завод будет производить домокомплекты из автоклавного ячеистого бетона – лёгкого, экологически чистого и энергоэффективного материала. Такая технология позволит возвести двухэтажный дом за несколько дней силами четырёх рабочих и небольшого крана. Объём инвестиций в реализацию проекта оценивается в 22 миллиона евро.

В ближайшие годы область намерена удвоить объёмы сдачи жилья: если в прошлом году в регионе было введено 1,77 миллиона квадратных метров, то к 2015 году планируется ежегодно строить 3,5 миллиона квадратных метров. Чтобы это жильё было энергоэффективным и экологичным нужны новые современные технологии домостроения, которые есть у немецкой компании.

При этом огромное внимание на Среднем Урале сегодня уделяется именно малозэтажному домостроению.

По словам главы Свердловской области, региональные власти стараются создать оптимальные условия работы для всех иностранных инвесторов, особенно если речь идёт о запуске инновационных производств, правительство региона рассматривает возможность предоставления немецким партнёрам государственных гарантий.

Проект, по словам губернатора, тем более важен, что решает и социальную задачу: благодаря строительству завода Артёмовский может получить около 150 новых рабочих мест.

В случае успешного запуска домостроительного комбината, компания Wehrhahn рассчитывает реализовать проект локализации на Среднем Урале производства оборудования для изготовления строительных материалов. Предполагается, что он будет реализовываться в тесной кооперации с предприятиями нашего региона.

Сергей СИМАКОВ

Тяжеловесная премия

» Стр. 1

Программа набирает вес

Отличие прежней программы от нынешней заключается в том, что в ней могли участвовать только физические лица. Тогда как сейчас устаревшую технику будут иметь право сдавать и частные владельцы, и юридические лица. Кстати, не факт, что стимулирование продаж будет производиться исключительно посредством премий, как это в настоящее время действует по легковому автотранспорту.

Есть ещё два варианта утилизации. Один из них – продажи за счёт финансирования из регионального и федерального бюджетов в различных пропорциях. Третий же способ – это участие в схеме государственных лизинговых компаний.

Уже известно, что программа будет осуществляться в период с 2012 по 2014 год.

Она распространится на шеститонные грузовики и выше, возрастом старше 15 лет и с накоплением у последнего владельца не менее трёх месяцев – полугодия. Размер премии, которую будет платить государство за среднетоннажный грузовик (от 6 до 14 тонн), составит 115 тысяч рублей и 270 тысяч – за тяжёлый (от 14 тонн).

На всю же программу планируется потратить 22,1 миллиарда рублей (естественно, что на «премиальные» можно будет покупать только грузовики отечественного производства либо собранные на территории РФ). Что должно обеспечить ежегодное обновление грузового автомобильного парка на 8 процентов.

Причём если по легковым автомобилям деньги поступают дилерам, то теперь – производителям. И последние, по оценке КамАЗа, за счёт налогов и других платежей будут ежегодно возвращать государству по 8,4 миллиарда рублей.

Напомним, что в июне прошлого года инициатором расширения программы утилизации на грузовые автомобили и автобусы выступил Союз транспортников России. Их поддержал премьер Владимир Путин. И шёл даже разговор о том, чтобы запустить программу в марте 2011 года. Во всяком случае министр экономического развития Эльвира Набиуллина пообещала добиться выделения уже в текущем году трёх миллиардов рублей. Но выяснились серьёзные отличия новой программы от прежней и потребовалось дополнительное время на решение возникших проблем.

В частности, случилась заминка с большими автобусами. Ведь средняя стоимость тех из них, которые имеют свыше 40 пассажирских мест, составляет порядка четырёх миллионов рублей. И если рассчитывать размер премии по привычной формуле – 10-15 процентов от полной стоимости машины, – то

получается сумма, неподъёмная для бюджета. И в конце концов установили цену такого сертификата в 250 тысяч рублей.

Были опасения, что производители захотят переложить дополнительные издержки на покупателя. Отсюда возможен небольшой, но всё-таки рост цен на автомобили и введение нового сбора для импортируемых иномарок. Пока договорились отслеживать ситуацию в данном направлении.

Есть шанс, и им надо воспользоваться

По мнению экспертов, как от легкой утилизации выиграл прежде всего АвтоВАЗ – 80 процентов продаж за сертификаты пришлось на его модели, – так и в случае с грузовиками основными благополучателями станут КамАЗ и ГАЗ. Надеются получить свою долю и в Новоуральске, где некогда

Программа будет осуществляться в период с 2012 по 2014 год. Она распространится на шеститонные грузовики и выше, возрастом старше 15 лет и с накоплением у последнего владельца не менее трёх месяцев – полугодия. Размер премии, которую будет платить государство за среднетоннажный грузовик (от 6 до 14 тонн), составит 115 тысяч рублей и 270 тысяч – за тяжёлый (от 14 тонн).